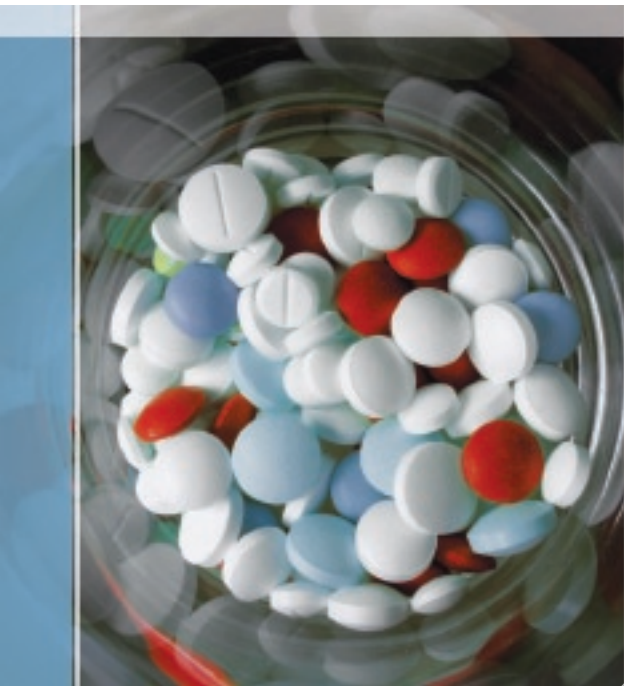




La solución de **Crystalis Consulting** en entorno **SAP** para empresas del sector farmacéutico.



A Qualified SAP™ Business All-in-One Solution

Crystalis
Pharma RX



DESCRIPCIÓN Y BENEFICIOS DE

Crystalis Pharma RX



PROBLEMÁTICA DEL SECTOR

Hoy en día las empresas de la industria farmacéutica afrontan diversos problemas entre los que se encuentran: la apertura de fronteras a laboratorios y empresas multinacionales, problemática en la fijación del costo final por producto y sus grandes diferencias entre laboratorios, seguimiento de la trazabilidad de embarques y/o productos, por mencionar solamente algunos, que propician un panorama poco alentador a la industria.



CRYSTALIS PHARMA RX ES LA SOLUCIÓN DE CRYSTALIS CONSULTING PARA LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA, QUE SOLUCIONA LAS PRINCIPALES NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DEL SECTOR

Como lo son:

- Gestión y trazabilidad de lotes en la cadena productiva
- Producción por Procesos
- Control de Calidad
- Manipulación de Sustancias peligrosas en planta y en almacén
- Manejo de Muestras
- Fabricación de sustancias activas
- Subcontratación
- Firmas Digitales
- Empaque del producto final
- Informes reglamentarios y legales
- Cálculo de precios de venta
- Gestión de documentos



Se encuentran también los siguientes factores:

- Administración de los Acuerdos con proveedores en función del valor total del consumo a final de año.
- Gestión de sustancias activas en la fabricación de medicamentos.
- Pedidos en consigna.
- Múltiples recepciones parciales.
- Tolerancia en cantidad recibida, tolerancia en fecha de recepción.
- Mantenimiento de familias de artículos.
- Múltiples unidades de medida (Kg, Litros, etc).
- Doble codificación para Materias primas.
- Consolidación unificada de producto terminado con diferentes envases asociados.
- Tratamiento de Muestras.
- Recepción de cisternas que van a grandes depósitos.
- Creación de Fórmulas y modificación de fórmulas.
- Traspasos de fórmulas de laboratorio diferente a fórmulas de producción.
- Administración de Recetas = Fórmulas + Rutas.
- Cambios masivos en fórmulas de granel como de envasado.
- Reemplazo de ingredientes en fórmulas con ponderación.
- Falta de automatización en la mayoría de los circuitos de fábrica.

NUESTRA EXPERIENCIA EN EL SECTOR Y LA ROBUSTEZ DE CRYSTALIS PHARMA RX NOS PERMITE REALIZAR LA IMPLEMENTACIÓN EN UN CORTO PERIODO DE TIEMPO.

Toda esta funcionalidad correctamente integrada, junto con la experiencia de **Crystalis Consulting** tanto en **SAP** como en la industria farmacéutica, hace de **Crystalis PHARMA RX** una gran solución para las empresas del sector.



PROCESOS Y APLICACIONES

Nuestra solución incluye los siguientes módulos de **SAP**:

- **FI** (Finanzas).
- **CO** (Controlling).
- **SD** (Ventas y Distribución).
- **MM** (Gestión de materiales y compras).
- **PP** (Producción).
- **QM** (Gestión de la Calidad).
- Desarrollos propios para conseguir abarcar todo el ámbito funcional que requieren las empresas de dicho sector.



El detalle de los procesos cubiertos por **Crystalis PHARMA RX** es como sigue:

ÁREA FINANCIERA

Finanzas:

- Contabilidad general
- Cuentas por pagar
- Cuentas por cobrar (incluye control de crédito)
- Contabilidad bancaria
- Impuestos (IVA, Retención de IVA e ISR)
- Estados Financieros

Gestión de Activos Fijos:

- Identificación del activo por número y sub número.
- Datos maestros por cada elemento de inmovilizado.
- Integración con compras.
- Diferentes tipos de amortización para un activo: fiscal, analítica, etc.
- Completo sistema de información sobre activos.

Controlling:

- Información en tiempo real de la situación de la empresa.
- Integración de la planificación en el sistema de ventas, de producción y de costos del producto.
- Contabilidad de centros de costos.
- Integración con la gestión de ventas y la gestión de materiales.
- Facilidad en la planificación de presupuestos.
- Transferencia del plan de horarios de trabajo a controlling.
- Recálculos de tarifas.
- Rápido control del cálculo de la rentabilidad.

ÁREA DE COMPRAS

Compras:

- Gestión de Proveedores
- Manejo de Registros Info.
- Gestión de Solicitudes de Pedido
- Gestión de Compras
- Compras Nacionales y de Importación
- Compra de material de Empaque y Embalaje
- Compra de servicios
- Compra con afectación a Centros de costos
- Compras de Subcontratación
- Compras de materiales en consignación
- Contratos Marco
- Estrategias de Liberación para Pedidos de Compra

Gestión de Inventarios:

- Maestro de materiales, productos terminados y materias primas.
- Planificación de requerimientos (MRP)
- Gestión de almacenes
- Manejo de Reservas de materiales
- Gestión de lotes - Trazabilidad
- Manejo de materiales en consignación
- Inventario Físico
- Status de Calidad (Bloqueado, Control de Calidad, Libre Utilización)
- Características de Calidad de Lotes

ÁREA COMERCIAL

Ventas:

- Maestro de Precios y Condiciones.
- Maestro de Clientes e Interlocutores.
- Ofertas (Cotizaciones).
- Ventas Nacionales y en Frontera.
- Ventas Intercompañía.
- Ventas Consignación.
- Ventas Mostrador usando funcionalidad estándar SAP.
- Entregas y Planes de Entrega.
- Documento de Transporte – Administración de entregas.
- Devoluciones.
- Facturación.
- Notas de Cargo / Notas de Crédito.
- Entregas Gratuitas.

Producción:

- Planificación/Control de producción.
- Planificación de requerimientos (MRP).
- Listas de materiales.
- Puestos de trabajo.
- Hojas de ruta.
- Administración de lotes.
- Ordenes de producción.
- Consumo de materias primas .
- Clases de actividad para asignación de costos de MO.
- Cierre técnico de ordenes de producción.
- Ejecución de la producción.
- Administración del empaçado.
- Costeo por etapa de producción.
- Notificación y control de horas hombre.
- Notificación y control de horas maquina.
- Notificación y control de producción.
- Notificación y control de mermas.
- Producción a pedido.
- Producción contra stock.

Gestión de la Calidad:

- Validación de planes de inspección.
- Control de calidad de producción.
- Control de calidad de entregas.
- Control de calidad de las entradas de almacén.
- IPC (Calidad durante la producción).
- PPC (Calidad después de la producción).
- Certificados de Calidad.
- Integración con producción.
- Avisos de calidad.
- Gestión de muestras.

VITAMINA TU EMPRESA CON
CRYSTALIS PHARMA RX



REFERENCIAS CRYSTALIS

INDUSTRIA FARMACÉUTICA ANDRÓMACO
www.andromaco.com.mx

ASTRAZENECA
www.astrazeneca.com

SANOFI-AVENTIS
www.sanofi-aventis.com.mx

LABORATORIO BALLERINA
www.labach.cl

BASF
www.basf.com.mx

B. BRAUN AESCULAP
www.bbraun.com.mx

CELANESE CORPORATION
www.celanese.com.mx

CLARIANT
www.clariant.com.mx

LABORATORIOS DERMATOLÓGICOS DARIER
www.darier.com.mx

EVONIK DEGUSSA
www.degussa.com



REFERENCIAS CRYSTALIS

LABORATORIOS ERN
www.ern.es


LABORATORIOS

LABORATORIOS FARMASA
www.schwabe.com.mx

 **Farmasa
Schwabe**

GLAXO WELLCOME
www.gsk.com

GlaxoWellcome

HENKEL
www.henkel.com.mx



HOECHST AG
www.hoechst.com

Hoechst 

LABORATORIOS LE ROY
www.leroy.com.mx

Le Roy

ROCHE
www.roche.com.mx



SCHERING-PLOUGH
www.schering-plough.com

 Schering-Plough

SOLVAY PHARMA
www.solvayventas.com.mx


SOLVAY

UBE
www.ube.com

UBE

SOLUCIONES SAP PARA PYMES

SAP Business All-in-One

Las empresas en crecimiento necesitan herramientas que les ayuden a optimizar sus operaciones, aumentar su eficiencia y reducir sus costos operativos.

Consciente de esto, **SAP** ha puesto a su disposición la posibilidad de acceder en una sola aplicación tecnológica a los beneficios y ventajas de las soluciones **SAP Business All-in-One**.

Estas soluciones integrales de negocio le permiten a las industrias generar nuevo valor empresarial, aumentar sus ingresos mediante oportunidades de negocio adicionales, y lograr niveles más elevados de innovación. Asimismo, mejoran la efectividad de las ventas, de las campañas de mercadotecnia, y refuerzan la visibilidad de la cadena de suministro y la capacidad de respuesta de los clientes, para anticiparse mejor a las necesidades del mercado. Las soluciones **SAP Business All-in-One** tienen un rápido proceso de implementación, ya que son soluciones especialmente configuradas para cada tipo de industria, con precios y costos definidos de inicio, que brindan a su empresa un ahorro en tiempos y costos, con lo que su empresa invierte en una única solución escalable que crecerá con su negocio.



Crystalis Consulting

Crystalis Consulting es un grupo de empresas que se especializa en brindar servicios de consultoría en procesos de negocios y en tecnología de información sobre plataformas **SAP**. Con presencia en Latinoamérica en Argentina, Brasil, Chile, Costa Rica, Guatemala, México y Perú. Formamos parte de **Grupo Seidor**, uno de los principales socios de negocios de **SAP** a nivel mundial, con oficinas en España, Francia, Inglaterra y Portugal.

Nuestros servicios tienen como objetivo dar asesoría y apoyo tecnológico a las empresas en crecimiento y los ejecutivos que las dirigen, ofreciendo soluciones que potencien su negocio. Contamos con un amplio conocimiento en la implementación de sistemas integrados y rediseño de procesos.

Desde la creación del canal de venta indirecta de **SAP**, **Crystalis** se ha convertido en un modelo de referencia para el mercado de soluciones de gestión, y hemos sido distinguidos por dos años consecutivos con el premio "**SAP Partner Award of Excellence**" como reconocimiento a la calidad de nuestros servicios.

Somos partners de **SAP** desde 1996 y desde 2006 **Partner Gold** regional, en México fuimos asignados por **SAP** como **VAR** (Value Added Reseller), somos **Solutions Developers**, desarrollando modelos y soluciones para diversas industrias.



Av. de la Palma no. 8 piso 3
Col. San Fernando la Herradura
C.P. 52787 Huixquilucan Edo. de México
Tel: +52 (55) 30 02 96 50
Fax: +52 (55) 30 02 96 51
info@crystalisconsulting.com
www.crystalisconsulting.com